

**Raport bieżący nr: 18/2005 r**

**Data: 2005-05-05**

**Prognoza wyników na 2005 r.**

Zarząd Relpol S.A. w Żarach podaje prognozę wyników na 2005 r., która zakłada osiągnięcie:

1. Przychodów ze sprzedaży na poziomie 98,6 mln zł - wzrost o 5 % w stosunku do roku 2004 i o 53% w stosunku do 2002.
2. Zysku na działalności operacyjnej w wysokości 10,7 mln zł - wzrost o 14%
3. Zysku netto w kwocie 6,5 mln zł - wzrost o 7% w stosunku do roku 2004 i o 47% w porównaniu do roku 2003.
4. Osiągnięcie i utrzymanie marży netto na poziomie 6-8 %.

w mln zł.

<b>Wyszczególnienie</b>	<b>2002</b>	<b>2003</b>	<b>2004</b>	<b>Plan 2005</b>
Przychody ze sprzedaży	64.487	90.296	93.585	98.600
EBIT	2.327	9.976	9.363	10.700
Marża EBIT	3,6%	11,0%	10,0%	10,9%
Zysk netto	(-7.260)	4.414	6.066	6.500
Marża zysku netto		4,9%	6,5%	6,6%

Prognoza przygotowana została w oparciu o przeprowadzoną analizę przychodów ze sprzedaży, strukturę i poziom kosztów, kształtujący się portfel zamówień oraz sytuację makro i mikroekonomiczną.

Dlatego też w sposób ostrożny przyjęto dynamikę przychodów ze sprzedaży.

W osiągnięciu założonych celów pomogą prowadzone w spółce programy:

1. Ekspansji geograficznej, poprzez rozwój sieci sprzedaży w Europie:

- Francja,
- Wielka Brytania,
- Włochy,
- Niemcy i kraje skandynawskie

2. Ekspansji produktowej poprzez:

- a) Współpracę z producentami w Chinach i Azji Wschodniej w zakresie uzupełnienia oferty o nowe produkty sprzedawane z logo Relpol,

b) Opracowanie, uruchomienie produkcji i wprowadzenie na rynek dwóch nowych rodzin produktów:

- przekaźnik elektroniczny NEED,
- następca przekaźnika R4 - modulo R4,

3. Doskonalenia procedur wewnętrznych firmy.

Relpol jest dużym eksporterem i będzie aktywnie działać w celu minimalizacji wpływu EUR/PLN na wynik finansowy. W zależności od sytuacji rynkowej, będą wykorzystywane oferowane przez banki transakcje forward lub opcje.

Do planu przyjęto kur EUR/PLN na poziomie średnim 4,20.

W planie nie uwzględniono toczącego się od trzech lat wb. spółki, postępowania Urzędu Kontroli Skarbowej w Zielonej Górze, w sprawie zobowiązania z tyt. podatku dochodowego od osób prawnych za 2000 r., gdyż nie będzie ono miało większego wpływu na wyniki finansowe 2005 r. Na całą kwotę zobowiązania podatkowego, spółka tworzyła w latach ubiegłych rezerwy, które wynoszą 8 mln zł. Z tego też względu rozstrzygnięcie sporu może mieć wyłącznie korzystny wpływ na wyniki spółki - zwiększą się wówczas kapitały własne spółki.

Działania powyższe mają na celu osiągnięcie dynamiki przychodów ze sprzedaży w latach 2005 - 2007, w granicach 5-8% rocznie i uzyskanie w roku 2007 sprzedaży w wysokości 114-120 mln zł. Oznacza to wzrost o ok. 22-28% w stosunku do roku 2004.

Spółka będzie monitorowała możliwość realizacji prognozowanych wyników w układzie kwartalnym i po zakończeniu każdego z kwartałów, ocena realizacji prognozowanych wyników zostanie przedstawiona w komentarzu do raportów okresowych.

Podstawa prawna: § 5 ust. 1 pkt 29 RO

PODPISY:     Mariusz Wróbel – Prezes Zarządu Waldemar Łoboda – Wiceprezes Zarządu
--